

# my Boo: Praktikum Vertrieb & Business Development

Kiel • Praktikum, Vollzeit

**Du siehst keine Probleme, du siehst Lösungen und hast Lust auf Vertrieb? Dann bist du bei uns genau richtig!**

**Wir suchen für unser my Boo Headquarter ab sofort eine\*n Praktikant\*in im Bereich Vertrieb & Business Development, die oder der unser wachsendes Social Business weiter nach vorne bringt.**






my Boo entwickelt, baut und vertreibt seit 2012 Fahrräder aus Bambus. Mit inzwischen knapp 100 Händlern in Europa und vielen glücklichen Kunden ist es uns gelungen, Bambusfahrräder in der Fahrradbranche zu etablieren.

Doch unsere Bikes sind mehr als „nur“ Fahrräder. Durch die Erlöse haben wir die Yonso Project Model School mit inzwischen knapp 400 Schülern in Ghana, direkt neben unserer Rahmenmanufaktur, gebaut und tragen so zur nachhaltigen Entwicklung der Ashanti Region bei.

Hier in Kiel werden die Rahmen in echter Einzelplatzmontage zu Fahrrädern und E-Bikes montiert, die individuell auf jede\*n Kund\*in zugeschnitten sind.

Unser Ziel ist es, mehr als "nur" profitabel zu sein. Wir sorgen für soziale Wertschöpfung in Ghana und Deutschland. Möchtest du Teil unseres motivierten und engagierten Teams werden? Dann bewirb dich jetzt!

## Das ist zu tun

-  Akquise, Pflege und Beratung von Endkunden sowie B2B-Kontakten
-  Ausarbeitung neuer Vertriebsideen- und Konzepte
-  Gestaltung und Teilnahme von Messe- und anderen Events
-  Product Promotion und Informations-Kampagnen
-  Vieles mehr!

## Das bringst du mit

Du studierst einen betriebswirtschaftlichen Studiengang (z.B. BWL oder international Business Management). Du verbindest Kommunikationsstärke mit einer strukturierten Arbeitsweise und begeisterst Menschen mit deiner offenen Art. Herausforderungen gehst du gleichermaßen lösungsorientiert wie eigenständig an und ein hervorragender Team Spirit ist dir genauso wichtig wie uns. Außerdem kannst du dich schnell in Web-Plattformen einarbeiten, bist bereit unser Social Business weiterzubringen und dabei auch den berühmten "Extrameter" zu gehen.

## Das bieten wir dir

Dich erwarten spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem kollegialen, familiären Team. Der Teamgedanke ist uns sehr wichtig, dazu gehören regelmäßige Mitarbeitererevents oder

Angebote wie Yoga, Firmen Beachvolleyball und vieles mehr. Obst, Wasser, Kaffee und Kuchen stehen bei uns kostenfrei zur Verfügung. 🍌🍓

Du fühlst dich angesprochen?

Bewirb dich über unsere Website oder per Mail ([jobs@my-boo.de](mailto:jobs@my-boo.de)) mit deinem Lebenslauf, deinen letzten Zeugnissen, deiner Verfügbarkeit und einem Anschreiben, aus dem deine Motivation hervorgeht, bei uns arbeiten zu wollen.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!